



Joni Mattila

22v

2.vsk, pääaine laskentatoimi & rahoitus

Haettavat pestit: Operatiivinen vastaava ja yrityssuhdevastaava

Olen Joni Mattila, 22-vuotias toisen vuoden opiskelija. Olen kiinnostunut operatiivisen vastaavan pestistä, sillä koen että pystyisin siinä hyödyntämään yrityssuhdejaostosta saamiani oppeja, sekä toteuttamaan visiotani Warrantin uuden vuokratilan luomisessa, markkinoinnissa sekä kehittämisessä. Olen yrityssuhdejaostossa toimimisen kautta kiinnostunut myös yrityssuhdevastaavan pestistä, sillä koen että jaostosta saamani kokemuksen ja osaamisen kautta olisin halukas haalimaan uusia sekä vahvistamaan olemassa olevia yrityssuhteitamme.

Miksi haen Warrantin hallitukseen?

Yrityssuhdejaostossa toimimisen kautta olen innostunut olemaan entistäkin merkittävimmin osana Warrantin toimintaa. Koen, että minulla on vähintään yhtä paljon annettavaa Warrantille, kuin Warrantilla on minulle. Minulla on korkea työmoraali, ja hoidan kunnolla loppuun projektit, joita lähdän työstämään. Siksi haluan omalla toiminnallani kehittää Warranttia entistäkin parempaan suuntaan, ja nähdä kuinka omalla työpanoksellani saan aikaan konkreettisia asioita, joista on aitoa iloa ja hyötyä kaikille Warrantin jäsenille.

Operatiivinen vastaava: Miten varmistaisin omalla toiminnallani, että uusi pesti integroituu osaksi hallituksen päivittäistä toimintaa?

Uudella vuokratilalla on mielestäni erinomaiset edellytykset toimia tulevaisuudessa Warrantin yhtenä merkittävimmistä tulonlähteistä. Tämän mahdollistamiseksi tarvitsen saumatonta yhteistyötä ja ajatuksenvaihtoa jokaisen hallituslaisen kanssa. Esimerkiksi yrityssuhdevastaavilta tarvitsen apua tilan markkinoimiseksi yhteistyökumppaneillemme, tapahtuma- ja projektivastaavien apua erilaisten tapahtumien järjestämiseen tiloissa sekä talousvastaavan kanssa erilaisten laskelmien laatimista tilan taloudellisen puolen seuraamiseksi. Vuokratila kuuluu kaikille Warranttilaisille, jonka kautta sen toiminta tarvitsee koko hallituksen täyden tuen. Aion myös lujittaa Warrantin ja sen kerhojen välistä yhteistyötä tuomalla kerhojen ääntä sekä toiveita entistä tehokkaammin hallituksen kokouksiin, sekä siten toimia kynnyksettömänä linkkinä hallituksen ja kerhojen välillä.

Yrityssuhdevastaava: Mikä on mielestäni Warrantin myyntivaltti, ja miten myisin Warranttia eri yrityksille hyödyntäen sitä?

Warrantin myyntivaltti on ehdottomasti sen suuri koko ja monimuotoisuus. Sen jäsenistöön kuuluu suuri joukko yhteensä seitsemän eri opintosuunnan opiskelijoita. Tämä tarkoittaa, että yrityksillä on erinomainen mahdollisuus yhteistyön kautta saada nimensä ja toimintansa tutuksi laajalle kirjolle tulevaisuuden osaajia ja asiantuntijoita eri opintosuunnista. Yhteistyö Warrantin kanssa tavoittaa täten ison joukon ihmisiä, jonka vuoksi siitä on varmasti hyötyä niin yritykselle itselleen, kuin Warranttiin kuuluville opiskelijoille. Tämän lisäksi mielestäni Warrantin arvot edustavat yrityksen näkökulmasta pitkäkestoisen ja laadukkaan yhteistyön vaalimista Warrantin kanssa.